

Le prix libre conscient

Chez Nebulae nous pratiquons le prix libre conscient. C'est à dire que les utilisateur·trices choisissent le prix qu'ils payent pour les services.

L'idée derrière ce prix libre est de rendre les services accessibles à toutes et tous: un étudiant sans trop de moyen pourra se permettre de ne payer que 1€ par an, la ou une personne en situation plus stable pourra payer 50€ par mois. L'idée est que sur le volume cela s'équilibre.

Nous demandons un prix libre qui soit non nul tout de même. Cela nous sert notamment à suivre les utilisateur·trices actives (si quelqu'un arrête de payer, on considère qu'il n'est plus actif), ce qui nous simplifie la gestion.

Mais combien je donne ?

C'est la question que l'on nous pose le plus souvent une fois qu'on parle du prix libre. En effet, nous sommes tellement habitué au modèle gratuit, que l'on n'a aucune idée de ce que vaut un tel service.

Nous vous proposons plusieurs approches pour vous aider dans trouver le prix qui est juste pour vous.

Quelle valeur le service a pour vous ?

C'est une question intéressante à se poser: quelle valeur je met sur ma vie privée, sur le respect de mes données, sur le fait d'utiliser un service qui est en accord avec mes valeurs ?

Est-ce que pour moi ça vaut autant qu'un café ? Qu'un verre ? Qu'un restaurant ?

Est-ce que pour moi ça vaut autant que mon abonnement Netflix ou Deezer ?

Est-ce que ça vaut autant que mon contrat d'assurance habitation ?

Est-ce que ça vaut autant que mon loyer ?

Qu'est-ce que vous payez ?

C'est une autre bonne question à se poser. En adhérant à Nebulae, qu'est-ce que vous considérez que vous payez ?

- Un service numérique ?
- De la sérénité sur vos données personnelles ?
- Une éthique, des valeurs ?
- Soutenir le développement d'une association dans laquelle vous croyez ?

Combien coûte un tel service professionnel ?

Voici quelques services similaires à ce que nous proposons:

- [ProtonMail](#) propose une adresse email payante à **5€/mois**
- [IndieHosters](#) propose un cloud à **8€/mois**
- [Trello](#) propose son service premium à partir de **5€/mois**
- [Dashlane](#) propose un gestionnaire de mot de passe à **4€/mois**

Quelle est la structure de coût de Nebulae ?

Aujourd'hui Nebulae dépense un peu moins de 150€ par mois en serveur, frais bancaire et autres coûts divers. Nous sommes une cinquantaine d'utilisateur·rices payant·es. Donc si tout le monde donne **3€/mois**, nous sommes à l'équilibre.

La limite de cette approche est que cela ne nous permet pas de faire évoluer l'association: nous avons en projet de salarier une première personne: la structure de coût s'en voit totalement bouleversée.

Quelle projection si nous voulons salarier quelqu'un ?

Disons que nous voulons salarier une personne au SMIC. Cela coûterait 1 881€ à l'association par mois en salaire, plus diverses charges de gestion. Disons 2 000€ par mois, pour simplifier les calculs.

Nous pouvons espérer que ce salarié puisse gérer l'association, les recrutements, la communication pour attirer plus de monde et gérer les services au mieux. Du coup partons sur une base de 150 utilisateur·trices. Dans ce cas, il faudrait que le don moyen soit de **13€/mois**.

Bon et du coup, je donne combien ?

Encore une fois l'objectif est de donner selon vos moyens. L'idée n'est pas de vous empêcher d'adhérer pour des questions de moyens, ou de vous mettre en difficulté pour une cotisation.

Une fois que cela est posé, c'est à vous de trouver un prix qui vous semble juste pour vous: ou vous n'avez pas l'impression de sous-payer l'association et en même temps ou ça n'est pas trop pour vous.

En tout cas, que vous donniez 1€ par an ou 100€ par jour, cela nous ira de notre côté.

Petite info supplémentaire: nous croyons très fort à ce modèle de prix libre permettant à toute personne d'avoir accès aux services, même sans grand moyens financier. Cependant nous considérons que les structures (associations, entreprises, ...) ayant du budget (ayant un ou des salariés par exemple, ou simplement un budget annuel conséquent) ont une responsabilité à ne pas mettre un prix libre dérisoire. Nous nous sentirions assez peu respectés dans notre approche si une entreprise avec 10 salariés utilisant nos services ne nous payait que 1€ par mois par exemple.

Revision #4

Created 4 November 2021 09:46:31 by Antoine Vadot

Updated 26 May 2025 09:35:12 by Stell